

FORMULARIO N° 2: DE IDENTIFICACIÓN DEL EMPRENDIMIENTO

A. IDENTIFICACIÓN DEL EMPRENDIMIENTO

1. Nombre del emprendimiento

Ubicación.

2. Departamento

3. Ciudad / localidad

4. Barrio

5. Domicilio

6. 6.1- Teléfono fijo 6.2- Celular

7. Correo electrónico:

Actividad.

8. ¿Actualmente está vendiendo su producto o servicio?

SI NO

9. ¿Cuál es la actividad que desarrolla?

10. ¿Cuáles son los productos o servicios que vende?

Integrantes del emprendimiento.

11. Emprendedores

EMPRENDEDOR REFERENTE

Primer Nombre	Primer Apellido	Teléfonos	Cédula de Identidad	Edad

OTROS EMPRENDEDORES

Primer Nombre	Primer Apellido	Teléfonos	Cédula de Identidad	Edad

12. En caso de tener empleados indique:

Primer Nombre	Primer Apellido	Teléfonos	Cédula de Identidad	Edad

B. CARACTERISTICAS DEL EMPRENDIMIENTO

1. ¿Desde qué fecha el emprendimiento se encuentra en funcionamiento?

Mes	Año

2. El emprendimiento es:

Individual

Familiar (todos los emprendedores viven en el mismo hogar)

Grupal (ninguno de los emprendedores vive en el mismo hogar)

Mixto (hay emprendedores que viven en el mismo hogar y otros no)

3. El local utilizado por el emprendimiento es:

Propio de alguno de los emprendedores.

Alquilado.

En comodato, cedido, prestado.

Otros (especificar)

4. ¿Dónde se encuentra ubicado este local?:

En la vivienda de alguno de los emprendedores.

En el mismo predio pero aparte de la vivienda.

En un lugar aparte de los predios de los emprendedores.

5. ¿Actualmente llevan algún registro de ingresos y gastos del emprendimiento?

NO. No tenemos ningún registro.

Algunas veces registramos y otras no.

SI. Tenemos un registro completo de ingresos y gastos.

6. ¿El emprendimiento actualmente se encuentra inscripto en BPS o DGI?

SI NO

7. ¿El emprendimiento cuenta con los permisos o habilitaciones necesarias a nivel municipal o nacional (bromatología, permisos de pesca, etc.)?.

SI NO NO NECESITA

C. VINCULOS E INSERCIÓN LOCAL DEL EMPRENDIMIENTO

1. ¿Cuál es la Institución que oficia como Aval del emprendimiento?.

2. Indique las Organizaciones, Instituciones u otros emprendimientos con los que se han relacionado o se relacionan actualmente:

Nombre	¿Para qué se relacionaron?	¿Desde cuándo?

3. Explique las razones por las cuales piensa que su emprendimiento es importante para la zona o localidad donde se desarrolla.

Acceso a financiamiento.

En caso de que el emprendimiento haya recibido anteriormente algún apoyo económico indique:

4. ¿De qué Institución o persona?										
5. ¿En qué fecha recibió dicho apoyo y cuál fue el importe total (en pesos)?										
<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th>Mes</th> <th>Año</th> <th>Importe Total</th> <th>Cantidad de Cuotas</th> <th>Importe de la cuota</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td> </td> <td> </td> <td> </td> <td> </td> <td> </td> </tr> </tbody> </table>	Mes	Año	Importe Total	Cantidad de Cuotas	Importe de la cuota					
Mes	Año	Importe Total	Cantidad de Cuotas	Importe de la cuota						
6. ¿Le quedan cuotas por pagar? <input type="checkbox"/> SI ¿Cuántas cuotas le quedan por pagar? _____ ¿De qué monto? _____ <input type="checkbox"/> NO										
7. ¿Para qué fue utilizado el apoyo?										

D. COSTOS DE PRODUCCIÓN Y VENTAS

Proceso productivo.

1. Nombre las distintas etapas del proceso de producción del emprendimiento o de la actividad que desarrolla.
2. ¿La producción es zafral o estacional? ¿Cuáles son los meses de mayor actividad?

Costos.

3. ¿A quiénes compran las materias primas, insumos o mercaderías que utilizan en la producción o ventas? ¿En los meses de mayor actividad del emprendimiento , cuánto le cuestan esas compras?																								
<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th>Nombre</th> <th>Localidad</th> <th>¿Qué compra?</th> <th>Importe (\$)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td> </td> <td> </td> <td> </td> <td> </td> </tr> <tr> <td> </td> <td> </td> <td> </td> <td> </td> </tr> <tr> <td> </td> <td> </td> <td> </td> <td> </td> </tr> <tr> <td> </td> <td> </td> <td> </td> <td> </td> </tr> <tr> <td> </td> <td> </td> <td> </td> <td> </td> </tr> </tbody> </table>	Nombre	Localidad	¿Qué compra?	Importe (\$)																				
Nombre	Localidad	¿Qué compra?	Importe (\$)																					

4. Indique, en el cuadro que sigue, los **costos promedios mensuales** del emprendimiento:

TIPO DE COSTO	RUBRO	MENSUALES
COSTOS FIJOS	Alquiler	\$
	UTE, OSE, ANTEL, Gas	\$
	Combustible o Transporte	\$
	Costos Administrativos	\$
	Aportes sociales (BPS)	\$
	Impuestos (DGI)	\$
	Seguros	\$
	Cuotas de otros préstamos	\$
	Otros costos fijos	\$
	TOTAL COSTOS FIJOS	\$
COSTOS VARIABLES	Materia prima	\$
	Insumos	\$
	Otros	\$
	TOTAL COSTOS VARIABLES	\$
TOTAL COSTOS		\$

Ventas.

5. ¿Cuáles son los meses de mayores ventas?

6. ¿Cuál es el promedio mensual (en \$) de las ventas en esos meses?

7. ¿Cuál es el promedio mensual de ventas (en \$) en el resto del año?

8. ¿Complementan los ingresos del emprendimiento cuando bajan las ventas? ¿Cómo?

9. ¿Piensan aumentar las ventas mensuales en los próximos meses? ¿Cuánto? ¿Cómo?

Precios y Costos unitarios del producto o servicio.

10.	Producto o servicio	Costo variable por unidad (Gasto en materia prima o materiales por unidad de producto o servicio)	Precio de venta por unidad	Cantidades vendidas por mes
Producto 1				
Producto 2				
Producto 3				
Producto 4				
Producto 5				
Producto 6				

E. MERCADO

1. ¿A quiénes les venden actualmente los productos o servicios?
2. ¿En qué lugar los venden?
3. Si existen otros lugares donde podría vender sus productos o servicios indique cuáles:
4. ¿Cuáles son sus competidores?
5. ¿Qué diferencias tienen o pueden llegar a tener sus productos o servicios de los de sus competidores?

F. FORTALEZAS Y DEBILIDADES DEL EMPRENDIMIENTO

1. ¿Cuáles piensan que son los puntos FUERTES del emprendimiento?
2. ¿Cuáles piensan que son los puntos DÉBILES del emprendimiento?
3. ¿Los miembros del emprendimiento han recibido capacitaciones relacionadas al emprendimiento?
4. Resuma brevemente la experiencia en tareas relacionadas al emprendimiento.

G. CAPITAL

Capital del emprendimiento.

1. Detalle a continuación la infraestructura, maquinaria, equipos, herramientas, materia prima u otro capital con que cuenta actualmente el emprendimiento:

Concepto o Rubro	Detalle	Importe (\$)
Infraestructura		
Equipos		
Herramientas		
Materia prima		
Otros		

CAPITAL SOLICITADO

2. Ahora detalle la solicitud que el emprendimiento realiza al Mides:

Concepto o Rubro	Detalle	Importe (\$)
Infraestructura		
Equipos		
Herramientas		
Materia prima		
Otros		

Pertinencia de la Solicitud.

3. ¿Por qué entiende necesaria la solicitud? ¿En qué cosas cambia el emprendimiento con la incorporación de lo solicitado?

H. PROPUESTA DE DEVOLUCIÓN

1. ¿Cuál es el monto máximo que considera que podría devolver por mes?

2. En caso de optar por devolver un porcentaje en bienes y servicios indique la Institución destinataria.

3. En caso de devolver un porcentaje en tributos indique el tipo (BPS, DGI, Bromatología, otros).

¿Cómo o a través de quien se enteró de la existencia de este Programa?

Doy Fe de la veracidad de la información suministrada en este formulario:

Fecha _____ | Firma del emprendedor referente: _____

Penalidades: En caso de falsedad, ocultamiento o adulteración de este Formulario, incurre en responsabilidad civil y penal castigada según lo dispuesto en el artículo 239 del Código Penal.